

Darauf können Sie sich freuen

- **Sicherheit & Perspektive:** Ein unbefristeter Arbeitsvertrag in Direktvermittlung bei einem etablierten Branchenführer der Region.
- **Spannendes Umfeld:** Abwechslungsreiche, internationale Projekte und viel Freiraum, um Märkte aktiv mitzugestalten.
- **Attraktives Paket:** Ein wettbewerbsfähiges Vergütungspaket sowie moderne Arbeitsmittel (inklusive eines Firmenwagens, den Sie auch privat nutzen können).
- **Kultur:** Ein hochmotiviertes, kollegiales Umfeld mit flachen Hierarchien, schnellen Entscheidungswegen und einer strukturierten Einarbeitung.

Sales Manager Industriewerkzeuge (m/w/d)

(1380)

📍 Standort: Remscheid 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 💰 Gehaltsspektrum: 55000 - 80000 Euro pro Jahr 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Sales Manager (m/w/d) - Werkzeugtechnik Holzindustrie (Direktvermittlung)

Standort: Remscheid (Region Köln/Düsseldorf/Wuppertal)

Anstellungsart: Vollzeit, unbefristete Festanstellung (Direktvermittlung)

Branche: Maschinenmesserindustrie / Werkzeugtechnik

Reisetätigkeit: Hohe internationale Reisebereitschaft 30 - 40 %

Über uns bzw. unseren Kunden:

Unser Mandant ist ein traditionsreiches, mittelständisches Unternehmen der Maschinenmesserindustrie mit Sitz in Remscheid. Bekannt für höchste Präzision, Engineering-Kompetenz und maßgeschneiderte Systemlösungen, beliefert das Unternehmen die globale Holz- und Werkstoffindustrie mit hochqualitativen, zeichnungsgebundenen Werkzeugen. Im Zuge des weiteren Wachstums suchen wir SIE im Rahmen einer **Direktvermittlung** (unbefristete Festanstellung direkt bei unserem Kunden) als vertriebsstarken und technisch begeisterten **Sales Manager (m/w/d)**.

Ihre Aufgaben bei unserem Kunden

In dieser vielseitigen Vertriebsrolle verantworten Sie den gesamten Vertriebsprozess für unsere erklärungsbedürftigen Systemwerkzeuge:

- **Lösungsvertrieb & Beratung:** Sie betreuen die bestehenden Kunden partnerschaftlich und etablieren sich durch fundierte technische Anwendungsberatung direkt vor Ort als geschätzter Sparringspartner.
- **Markterschließung:** Sie identifizieren gezielt neue Marktchancen sowie potenzielle Kunden in Ihren Fokusbereichen und -regionen und bauen den Marktanteil aktiv aus.
- **Technischer Vertrieb:** Sie präsentieren die spezifischen Leistungsmerkmale und Vorteile der zeichnungsgebundenen Werkzeuge überzeugend beim Kunden.
- **Angebotserstellung & Sales-Cycle:** Sie erstellen und kalkulieren Angebote, führen Verhandlungen und begleiten den gesamten Prozess engmaschig bis zum erfolgreichen Abschluss.
- **Schnittstellenarbeit:** Sie arbeiten eng mit unserer Produktentwicklung und dem Kundensupport in einer modernen Matrixorganisation zusammen, um Kundenwünsche in passgenaue Sonderlösungen zu übersetzen.
- **Reporting & Controlling:** Sie steuern Ihre Vertriebsaktivitäten kennzahlenbasiert (Vertriebscontrolling) mit Fokus auf Märkte sowie Kunden und berichten direkt an Ihren Teamleiter.
- **Umsatzverantwortung:** Sie tragen maßgeblich zum Erreichen der Umsatz- und Vertriebsziele im Außendienst bei.
- **Marktanalyse & Marketing:** Sie führen kontinuierliche Wettbewerbsbeobachtungen durch und stimmen sich für externe sowie interne Kommunikationsmaßnahmen direkt mit dem Marketing ab.
- **CRM- & Stammdatenpflege:** Sie sichern eine hohe Datenqualität durch die systematische Pflege der Kundenstammdaten.

Das bringen Sie mit

Sie vereinen ausgeprägtes technisches Verständnis mit Vertriebs-Leidenschaft und einem internationalen Mindset:

- **Ausbildung:** Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium (Betriebswirtschaft, Ingenieurwissenschaften, Holztechnik o.ä.) oder eine vergleichbare technische oder kaufmännische Ausbildung mit hoher relevanter Berufserfahrung.

- **Berufserfahrung:** Mindestens 2-3 Jahre fundierte Praxis im B2B-Vertrieb von technisch erklärungsbedürftigen und idealerweise zeichnungsgebundenen Produkten (z. B. Werkzeuge, Maschinen, Komponenten).
- **Technische Affinität:** Ein hervorragendes Verständnis für technische Zeichnungen und Spezifikationen, um kundenindividuelle Anwendungsberatung auf Augenhöhe zu leisten.
- **Arbeitsweise & Mindset:** Sie sind ein zielorientierter Teamplayer, der Ziele gemeinsam erreicht. Hohe Eigenmotivation, Ehrgeiz, Durchhalte- und Durchsetzungsvermögen sowie eine ausgeprägte Servicementalität zeichnen Sie aus.
- **Matrix-Erfahrung:** Erste Erfahrung in der strukturierten Zusammenarbeit innerhalb einer Matrixorganisation ist von Vorteil.
- **Sprachen:** Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift; weitere Fremdsprachen sind ein klares Plus.
- **IT-Kenntnisse:** Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen; idealerweise bringen Sie bereits Kenntnisse in SAP/R3 (Fokus auf die Module MM & SD) sowie in gängiger CRM-Software mit.
- **Mobilität:** Flexibilität und eine hohe internationale Reisebereitschaft 30 - 40% (Fokus auf Kundenbesuche vor Ort).

Klingt nach Ihrer nächsten Herausforderung?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins und der Gehaltsvorstellung.

Werden Sie **jetzt** Teil des **Vertriebsteams** und machen Sie sich bereit für spannende Aufgaben!!

Ihr Ansprechpartner

Tanja Breidenbach

Niederlassungsleiterin / Kommunikations-Coach

Mobil **+49 170 22 20 38 1**

Telefon **+ 49 2191 46 36 49 11**

Mail **tanja.breidenbach@abc.jetzt**

Bitte beachte, dass für diese Position eine lokale Präsenz in Deutschland erforderlich ist. Bewerbungen von Kandidaten außerhalb Deutschlands können leider nicht berücksichtigt werden.

Der Umwelt zuliebe verzichten wir auf Papierbewerbungen. Bitte laden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen ausschließlich über unser Online-Bewerberportal hoch oder senden Sie

uns diese via E-Mail. Postalisch eingereichte Bewerbungen werden datenschutzkonform vernichtet und nicht zurückgeschickt.

Bild KI generiert

Abteilung(en): Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: Direktvermittlung

[Impressum](#)

A large, solid gray rectangular area that occupies the bottom half of the page, likely serving as a placeholder for an image or a large block of text.