

## Deine Benefits

- **Vielseitige Aufgaben:** Gestalte aktiv die Zukunft eines erfolgreichen Unternehmens in der Metallbranche
- **Attraktives Arbeitsumfeld:** Arbeite in einem modernen Büro in zentraler Lage in Köln
- **Entwicklungsmöglichkeiten:** Profitiere von zahlreichen Fortbildungsmöglichkeiten und Karrierechancen
- **Kollegiales Team:** Werde Teil eines offenen und freundlichen Teams mit flachen Hierarchien
- **Zukunftsperspektive:** Übernimm Verantwortung und baue Dein eigenes Team weiter auf
- **Stabiles Unternehmen:** Unser Kunde ist ein etabliertes Unternehmen mit einer langjährigen Tradition in der Metallproduktion
- **Innovative Produkte:** Unser Kunde entwickelt und produziert hochwertige Metallprodukte für vielfältige Anwendungen in den unterschiedlichsten Branchen
- **Zukunftsorientierte Technologien:** Unser Kunde setzt auf Tradition aber auch auf modernste Technologien und investiert kontinuierlich in den traditionsreichen Standort
- **Unternehmenskultur:** Eine offene und kollegiale Arbeitsatmosphäre, in der jeder Einzelne geschätzt wird

## Abteilungsleiter (m/w/d)

(1026)

📍 Standort: Köln    📄 Anstellungsart(en): Vollzeit    📄 Arbeitszeit: 38 - 40 Stunden pro Woche    📄 Gehaltsspektrum: 80000 - 100000 Euro pro Jahr    📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

### Deine Missionen

- **Führung & Entwicklung:** Übernimm die Nachfolge einer etablierten Führungskraft und führe unser fünfköpfiges Vertriebsteam zu neuen Höhen. Fördere Deine Mitarbeiter zu Höchstleistungen und sei ihr Mentor, Coach und Cheerleader in einer Person!
- **Strategische Ausrichtung:** Entwickle und setze unsere Vertriebsstrategie um, als wäre es Dein persönliches Meisterwerk. Treibe das Wachstum unseres Kunden voran und lass uns gemeinsam die Welt erobern!
- **Kundenbeziehungen:** Baue langfristige und vertrauensvolle Beziehungen zu unseren Kunden auf. Sei ihr bester Freund, ihr Berater und ihr Held in der Not. Zufriedene Kunden sind Dein tägliches Ziel
- **Vertriebsprozesse optimieren:** Übernimm die Steuerung und Weiterentwicklung unserer Vertriebsprozesse und -instrumente. Sei der Architekt unserer Erfolgsgeschichte und optimiere, was das Zeug hält!
- **Marktbeobachtung:** Analysiere den Markt wie ein Detektiv und identifiziere neue Geschäftsmöglichkeiten für unser Kundenunternehmen. Dein scharfer Blick und Dein Spürsinn sind gefragt!

### Dein Profil

- Leidenschaft für Vertrieb und Führung, sowie erfolgreiche Vertriebserfahrungen
- Ein Händchen für Strategie und Planung
- Kommunikationsstärke und Empathie
- Analytisches Denken und Problemlösungskompetenz
- Ein Lächeln, das Kunden verzaubert

## Werde unser Held und bewirb Dich jetzt!!

Werde **jetzt** Teil eines dynamischen und motivierten Teams. Erlebe, wie spannend und erfüllend es sein wird, **gemeinsam Großes** zu erreichen!!

Dein Ansprechpartner

### **Tanja Breidenbach**

Niederlassungsleiterin

**Mobil +49 170 22 20 38 1**

**Whatsapp +49 170 22 20 383**

**Telefon + 49 2191 46 36 49 11**

tanja.breidenbach@abc.jetzt

Wir finden für jeden sein **perfect Match!!**

**Tarifvertrag:** Direktvermittlung

[Impressum](#)