





Das bieten wir als Vermittler:

- **Unterstützung** und Beratung bei Deiner Bewerbung
- **Vorbereitung** auf die Gespräche mit unserem Auftraggeber
- **Persönliche Betreuung** in der gesamten Vermittlungsphase nebst Terminkoordination
- **Ansprechpartner** auch über die Probezeit hinaus
- **Hohe Vertraulichkeit**, Diskretion und transparente Kommunikation

Vertriebsleiter (m/w/d)

(1021)

 Standort: Köln  Anstellungsart(en): Vollzeit  Gehaltsspektrum: 80000 - 100000 Euro pro Jahr 
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Werde Vertriebsleiter (m/w/d)

und gestalte die Zukunft der Metallproduktion mit unserem Kunden!!

Du bist ein Vertriebsprofi mit Führungstalent und hast eine Leidenschaft für die Metallbranche?

Dann suchen wir genau Dich!!

Als neuer Vertriebsleiter (m/w/d)

bei unserem Kunden am Standort in Köln

Deine Aufgaben:

- **Führung & Entwicklung:** Übernimm die Nachfolge einer etablierten Führungskraft und die Verantwortung für das fünfköpfige Vertriebsteam und fördere Deine Mitarbeiter zu Höchstleistungen
- **Strategische Ausrichtung:** Entwickle und setze die Vertriebsstrategie um und treibe den Wachstum unseres Kunden voran
- **Kundenbeziehungen:** Baue langfristige und vertrauensvolle Beziehungen zu den Kunden auf und Sorge für deren Zufriedenheit
- **Vertriebsprozesse optimieren:** Übernimm die Steuerung und Weiterentwicklung der Vertriebsprozesse und -instrumente
- **Marktbeobachtung:** Analysiere den Markt und identifiziere neue Geschäftsmöglichkeiten für unser Kundenunternehmen

Das bringst Du mit:

- **Erfolgreiche Vertriebserfahrung:** Du bringst bereits mehrjährige Erfahrung im Vertrieb mit, idealerweise in der Metallbranche

- **Führungskompetenz:** Du hast bereits Führungsverantwortung übernommen und kannst Teams motivieren
- **Strategisches Denken:** Du denkst analytisch und entwickelst zukunftsorientierte Lösungen
- **Kommunikationsstärke:** Du bist ein versierter Kommunikator und kannst komplexe Sachverhalte klar in deutscher und englischer Sprache vermitteln
- **Hands-on-Mentalität:** Du packst gerne an und setzt deine Ideen mit Leidenschaft um
- **Digitalaffin:** Du bist sicher im Umgang mit MS Office, CRM-Systemen und idealerweise auch SAP

Das bietet unser Kunde:

- **Vielseitige Aufgaben:** Gestalte aktiv die Zukunft eines erfolgreichen Unternehmens in der Metallbranche
- **Attraktives Arbeitsumfeld:** Arbeite in einem modernen Büro in zentraler Lage in Köln
- **Entwicklungsmöglichkeiten:** Profitiere von zahlreichen Fortbildungsmöglichkeiten und Karrierechancen
- **Kollegiales Team:** Werde Teil eines offenen und freundlichen Teams mit flachen Hierarchien
- **Zukunftsperspektive:** Übernimm Verantwortung und baue Dein eigenes Team weiter auf
- **Stabiles Unternehmen:** Unser Kunde ist ein etabliertes Unternehmen mit einer langjährigen Tradition in der Metallproduktion
- **Innovative Produkte:** Unser Kunde entwickelt und produziert hochwertige Metallprodukte für vielfältige Anwendungen in den unterschiedlichsten Branchen
- **Zukunftsorientierte Technologien:** Unser Kunde setzt auf Tradition aber auch auf modernste Technologien und investiert kontinuierlich in den traditionsreichen Standort
- **Unternehmenskultur:** Eine offene und kollegiale Arbeitsatmosphäre, in der jeder Einzelne geschätzt wird

Dein Kontakt zu dieser Position:

Dein Ansprechpartner

Tanja Breidenbach

Niederlassungsleiterin

Mobil +49 170 22 20 38 1

Telefon + 49 2191 46 36 49 11

E-Mail remscheid@abc.jetzt

JETZT BEWERBEN UND ZWEI AUSRUFEZEICHEN SETZEN !!

Wir finden für jeden sein **perfect Match!!**

Abteilung(en): Abteilungsleitung kaufmännisch

Tarifvertrag: Direktvermittlung Metalltarif

[Impressum](#)